**遊ぶように起業する会員制ビジネス5つの柱設計シート**

**１）売れるポジショニング**

|  |
| --- |
| 貴女の開業のコンテンツはなんですか？⇒私は、1． 誰の、　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　2．どんな悩み（夢）を、　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　3.　こうやって解決（叶え）します　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　4．その結果、手に入る明るい未来（ビフォー＆アフター）　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　5．肩書き　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　6．○○（名前）です。　　　　　　　　　　　　　　　これは○○な私にしかできません＝ポジショニング　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　 |

**２）先ず何番からやるか？⇒　　集客の柱　　　　　　　　　　　　　３）販売の柱　　　　　　　　　　４）商品の柱**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **１）ブログ** | **２）メルマガ登録** | **３）無料メール講座****メルマガ** | **４）集客レター** | **５）ZOOMセミナー** | **６）個別コーチング****+****単発個別講座** | **７）バックエンド商品** |
| **ブログの目的は****（　　　　　）でなく（　　　　　　）** | **集客とは＝無料メール講座に登録してもらうこと** | **メルマガによる****信頼関係を築く** | **ZOOMセミナーへ動員** | 1時間で、お客様の課題を聴きとり、全体像を伝える | 悩み、願望の把握+お試し体験等＝成約率のアップ | 年間コース作成 |

５）売上の柱**：1年後の売上シミュレーション＝目標売上　　　　　　　　　円　　月会費単価　￥　　　　　　月人数目標　　　人　年間　人**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 1ヶ月目 | 2ヶ月目 | 3ヶ月目 | 4ヶ月目 | 5ヶ月目 | 6ヶ月目 | 7ヶ月目 | 8ヶ月目 | 9ヶ月目 | 10ヶ月目 | 11ヶ月目 | 12ヶ月目 |
| **人数** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **当月売上** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **累計売上** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **W会員数** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **売上** | 1,100 | 5,000 | 10,000 | 30,000 | 70,000 | 150,000 | 400,000 | 1,000,000 | 2,000,000 | 4,000,000 | 6,000,000 | ～以上 |